

# Laat het MKB ondernemen...

DAT IS AL MOEILIK GENOEG



Het midden- en kleinbedrijf heeft het echt niet zo makkelijk. Waar het ondernemerschap soms vanuit een passie ontstaat, of een uit de hand gelopen hobby, of dat het er al 'van kinds-af-aan' in heeft gezeten, leidt het lang niet altijd tot een bestaan waarvan wordt gedroomd. Lange dagen, veel verantwoordelijkheden en administratieve- en regeldruk maken het een zwaar bestaan. In feite zijn er zoveel randzaken, dat het doen waar het ooit om is begonnen op de achtergrond is terechtgekomen. Wet- en regelgeving maken het er niet eenvoudiger op en al helemaal niet als die telkens verandert en de sancties op verkeerd handelen er niet milder op worden. Dan is het in ieder geval goed om te weten dat er vanuit belangenvereniging MKB Haarlem zoveel mogelijk wordt gedaan om het ondernemersklimaat zo kansrijk mogelijk te maken. En te houden. Vanuit MKB Haarlem worden door partners workshops, masterclasses en brainstorms aangeboden, zodat de ondernemer zoveel mogelijk in hapklare brokken die informatie krijgt die ze nodig hebben om dat te kunnen doen waar ze het beste in zijn, ondernemen. Spectrum Advocaten is zo'n partij, die goed in de gaten houdt wat de ontwikkelingen zijn en waar rekening mee moet worden gehouden, zoals bij veranderingen in arbeidsrecht, modelverklaringen, de vastgoedwet of milieuwetgeving.

'Als je moet procederen heb je eigenlijk al verloren'

## Ontzorgen

Spectrum Advocaten is een advocatenkantoor dat zich echt richt op het MKB. Partner van het kantoor Marten van Buiten maakt dat als volgt duidelijk: 'De wereld is altijd in verandering en net als in de technische wereld lijken de veranderingen zich steeds vaker en steeds sneller aan te dienen. Veel van die veranderingen kunnen grote impact hebben op je bedrijfsvoering. We merken dat veel ondernemers weinig tijd hebben. Ze hebben al zoveel te doen om alles draaiende te houden. Centrale vraag is dan altijd: Waar ben ik aan toe? Nieuwe wetgeving kan grote consequenties hebben op de investeringen die je doet, zowel op de korte maar zeker ook op de lange termijn. Daarnaast is er ook een verschuiving naar informatieplicht, waardoor je als ondernemer op voorhand al veel meer administratieve druk krijgt. Wij proberen zoveel mogelijk hapklare brokken te geven en duidelijk te maken wat de implicaties zijn van nieuwe wetgeving. Een onderwerp als de nieuwe privacywet, de AVG, kan echt voor veel onrust zorgen. Daar proberen we echt met workshops en presentaties zoveel mogelijk onrust weg te halen en concreet te maken wat de ondernemer moet doen, wat zijn de praktische consequenties. Op abstracte taal zitten ze niet te wachten'. Het is maar een voorbeeld hoe wordt meegedacht en meegewerkt in de regio en met elkaar wordt gewerkt aan een klimaat waar gewoon gewerkt kan worden, gericht op de kerntaak van de ondernemer.

## Voorkomen is beter dan genezen

Het is misschien een platitude, maar voorkomen is beter dan genezen. In de juridische wereld geldt dat misschien zelfs nog wel sterker dan in de medische. Want waar in de medische wereld sprake is van 'slechts' één slachtoffer bij een slechte preventie, spreken we in de juridische wereld al meteen over ten minste twee verliezers bij een rechtsgang. Het klinkt misschien wat paradoxaal uit de mond van een advocaat, maar Marten vat het eenvoudig samen: 'Het grootste gedeelte van ons werk zit in het informeren en souffleren van onze klanten en zijn heel duidelijk in ons advies. Daarbij maken we ook echt duidelijk dat onze insteek is om zo min mogelijk te procederen. Op zich is een rechtsgang makkelijk in te zetten, maar koers je ook snel af op dubbel verlies. Je voelt ook dat veel rechters niet zitten te wachten op een stortvloed aan zaken en leggen ook vaak de bal weer bij de partijen, om er zoveel mogelijk samen uit te komen. Daarom zijn we ook

wel hard en duidelijk tegen een klant in onze advisering en waken voor kapitaalvernietiging. Niet iedereen ziet het zo, maar bij een proces heb je eigenlijk al verloren, maar als we die strijd dan toch aan moeten gaan, winnen we die natuurlijk wel het liefst, wat niet wegneemt dat de grootste winst voor een proces kan zitten'.

## Vertrouwen in de toekomst

Ondernemen is over het algemeen goed vooruitkijken, regeren is vooruitzien. Reden te meer om niet alleen in advies duidelijk de langere termijn in het oog te houden, maar ook de jongere generatie mee te nemen, die vormen de toekomst. Iedere generatie brengt een eigen dynamiek mee, met specifieke vragen en een bijbehorend gedrag. Ook bij Spectrum zijn ze zich daar goed van bewust. Marten: 'Ons kantoor heeft korte lijnen en een platte structuur. Daardoor

zijn we persoonlijk en snel in onze relatie met de klant. Dat merken we ook in onze advisering aan het Jong MKB. Niet alleen de wetgeving verandert, maar de hele samenleving verandert mee. Men denkt dan wel eens alsof de wet zwart-wit is, maar dat is niet zo.

Er zit erg veel grijs in het gebied van de interpretatie van de wet en dan gaat het echt om mensenwerk. Vertrouwen, eerlijkheid en duidelijkheid zijn dan van cruciaal belang en de relatie met je klant dito. Dan moeten we ook zo eerlijk zijn om niet alleen te informeren en te adviseren, maar ook om te waarschuwen als dat nodig is. We hebben alle specialismen in huis om duidelijk te maken dat we weten waar we het over hebben en zijn compact genoeg om dat ook op een betrokken en menselijke manier over te brengen. En ondanks een zakelijke verharding in onze maatschappij hebben wij er alle vertrouwen in dat de menselijke maat het blijft winnen, daar schuilt onze grootste winst. Dat is ook wat we onze ondernemende klanten willen geven, vertrouwen in de toekomst'.

'Ondernemers hebben graag hapklare brokken, die voeren we ze dan ook graag'



Spectrum Advocaten Van Eedenstraat 7, Haarlem T 023 517 33 77